

**PERANCANGAN SISTEM KONSINYASI DAN PEMBELIAN PERALATAN
OLAH RAGA
STUDI KASUS: HNR SPORT YOGYAKARTA**

Skripsi



Diajukan kepada Program Studi Sistem Informasi Fakultas Teknologi Informasi
Universitas Kristen Duta Wacana
Sebagai Salah Satu Syarat dalam Memperoleh Gelar
Sarjana Komputer

Disusun oleh

Budi Prasetyo
72150081

PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI FAKULTAS TEKNOLOGI INFORMASI
UNIVERSITAS KRISTEN DUTA WACANA
TAHUN 2016

**PERANCANGAN SISTEM KONSINYASI DAN PEMBELIAN PERALATAN
OLAH RAGA
STUDI KASUS: HNR SPORT YOGYAKARTA**

Skripsi



oleh
Budi Prasetyo
72150081

**PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI FAKULTAS TEKNOLOGI INFORMASI
UNIVERSITAS KRISTEN DUTA WACANA
TAHUN 2016**

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi dengan judul:

**Perancangan Sistem Konsiyasi dan Pembelian Peralatan Olah Raga
Studi Kasus: HNR Sport Yogyakarta**

yang saya kerjakan untuk melengkapi sebagian persyaratan menjadi Sarjana Komputer pada pendidikan Sarjana Program Studi Sistem Informasi Fakultas Teknologi Informasi Universitas Kristen Duta Wacana, bukan merupakan tiruan atau duplikasi dari skripsi kesarjanaan di lingkungan Universitas Kristen Duta Wacana maupun di Perguruan Tinggi atau instansi manapun, kecuali bagian yang sumber informasinya dicantumkan sebagaimana mestinya.

Jika dikemudian hari didapati bahwa hasil skripsi ini adalah hasil plagiasi atau tiruan dari skripsi lain, saya bersedia dikenai sanksi yakni pencabutan gelar kesarjanaan saya.

Yogyakarta, 18 Januari 2016



Budi Prasetyo
72150081

HALAMAN PERSETUJUAN

Judul Skripsi : Perancangan Sistem Konsiyasi dan Pembelian Peralatan
Olah Raga
Studi Kasus: HNR Sport Yogyakarta
Nama Mahasiswa : Budi Prasetyo
N I M : 72150081
Matakuliah : Skripsi
Kode : S14046
Semester : Gasal
Tahun Akademik : 2015/2016

Telah diperiksa dan disetujui di Yogyakarta,
Pada tanggal 18 Januari 2016

Dosen Pembimbing I



E. SOED HAJIANTO KRISTANTO, M.T., ALM.

Dosen Pembimbing II



HALIM BUDI SANTOSO, S.Kom., MBA., M.T

HALAMAN PENGESAHAN

PERANCANGAN SISTEM KONSINYASI DAN PEMBELIAN PERALATAN
OLAH RAGA
STUDI KASUS: HNR SPORT YOGYAKARTA

Oleh: Budi Prasetyo / 72150081

Dipertahankan di depan Dewan Penguji Skripsi
Program Studi Sistem Informasi Fakultas Teknologi Informasi
Universitas Kristen Duta Wacana - Yogyakarta
Dan dinyatakan diterima untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar
Sarjana Komputer
pada tanggal
12 Januari 2016

Yogyakarta, 18 Januari 2016
Mengesahkan,

Dewan Penguji:

1. HALIM BUDI SANTOSO, S.Kom., MBA., M.T.
2. Ir. NJOO HARIANTO KRISTANTO, M.T., M.M.
3. Drs. DJONI DWIYANA, Akt., M.T.
4. ERICK KURNIAWAN, S.Kom., M.Kom.



(HUSEIN SANTO, S.Kom., M.T.)

Dekan

Ketua Program Studi

(Drs. JONGZEK SIANG, M.Sc.)

ABSTRAK

HNR Sport merupakan toko peralatan olahraga yang berada di Yogyakarta. Toko ini memiliki ratusan *reseller* yang membantu penjualan dengan cara konsinyasi atau titip jual. Toko ini juga mempunyai banyak *reseller* yang melakukan pemesanan untuk barang yang kosong. HNR Sport sudah menggunakan program bantu penjualan, namun tidak mencakup sistem konsinyasi dan pengadaan barang.

Penelitian dilakukan dengan cara menganalisis kebutuhan sistem konsinyasi dan pengadaan barang dengan prinsip-prinsip analisis dan desain sistem informasi. Peneliti juga melakukan rekayasa proses bisnis di HNR Sport.

Hasil dari penelitian ini berupa desain atau perancangan detail mengenai sistem konsinyasi dan pengadaan barang. Perancangan dilengkapi dengan desain pengkodean barang. Peneliti juga melakukan desain *entry* atau masukan dari sistem yang efektif.

Keyword : Analisis desain sistem informasi, sistem konsinyasi dan pengadaan barang

DAFTAR ISI

BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang.....	1
1.2. Rumusan Masalah	2
1.3. Batasan Masalah.....	2
1.4. Spesifikasi Sistem.....	2
1.5. Tujuan dan Manfaat Penelitian.....	2
1.6. Metodologi Penelitian	2
1.7. Sistematika Penulisan.....	3
BAB 2 LANDASAN TEORI.....	4
2.1. Pengertian Konsinyasi	4
2.2. Reseller (Perantara)	4
2.3. Analisis dan Perancangan.....	5
2.4. Sistem	6
2.5. Informasi.....	6
2.6. System Analyst.....	6
2.6.1. Efektif dan efisien data yang ditangkap.....	6
2.6.2. Pemastian kualitas data lewat uji validasi.....	7
2.6.3. Melakukan pengkodean yang efektif.....	9
BAB 3 ANALISIS SISTEM INFORMASI.....	13
3.1. Kondisi Saat Ini	13
3.1.1. Reseller Konsinyasi	13
3.1.2. Pencatatan Nota Manual	15
3.1.3. Pengadaan Barang.....	16
3.2. Masalah Yang Terjadi Saat Ini	21
BAB 4 REKAYASA ULANG PROSES BISNIS	22
4.1. Rekayasa Ulang Proses Bisnis Relasi Reseller.....	22
4.1.1. Form Olah Data Relasi Reseller	22
4.1.2. Form Penambahan Data Reseller.....	23
4.2. Rekayasa Untuk Proses Bisnis Barang.....	24
4.2.1. Pengkodean Barang	24
4.2.2. Jenis Barang	24
4.2.3. Nama Merk	25
4.2.4. Tipe Barang.....	25
4.2.5. Warna Barang	26
4.2.6. Ukuran Barang.....	26

4.2.7. Penerapan Pengkodean Barang.....	26
4.3. Rekayasa Proses Bisnis Nota Konsinyasi.....	28
4.3.1. Form Tambah Data Konsinyasi	28
4.3.2. Nota Fisik Pemberian Konsinyasi.....	30
4.4. Rekayasa Proses Bisnis Nota Laku dan Kembali.....	31
4.4.1. Form Nota Laku dan Kembali	31
4.4.2. Nota Fisik Nota Laku dan Kembali	34
4.5. Rekayasa Proses Bisnis Untuk Uji Jatuh Tempo	36
4.5.1. Form Uji Jatuh Tempo	36
4.5.2. Form Laporan Piutang	37
4.6. Rekayasa Proses Bisnis Untuk Pengkodean Supplier	38
4.6.1. Kode Default Supplier	38
4.6.2. Jenis Barang Supplier	39
4.6.3. Kota Supplier	39
4.6.4. Penomoran Supplier.....	39
4.6.5. Penerapan.....	40
4.7. Rekayasa Proses Bisnis Untuk Form Supplier	40
4.7.1. Form Data Supplier.....	40
4.7.2. Tambah Data Supplier	41
4.8. Rekayasa Proses Bisnis Untuk Form Nota Pesan Beli.....	42
4.8.1. History Data Pesan Beli.....	42
4.8.2. Form Nota Pesan Beli	44
4.8.3. Form Pembelian.....	45
4.9. Rekayasa Proses Bisnis Untuk Kondisi yang diharapkan.....	46
BAB 5 PENUTUP	48
DAFTAR PUSTAKA	49

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1. Gambar workflow proses reseller konsinyasi reseller HNR saat ini.....	14
Gambar 3.2. Gambar contoh nota manual konsinyasi.....	15
Gambar 3.3. Gambar contoh nota manual konsinyasi rangkap merah.....	16
Gambar 3.4. Gambar contoh nota manual konsinyasi rangkap kuning.....	16
Gambar 3.5. Gambar workflow proses terjadinya pesan beli.....	17
Gambar 3.6. Gambar pencatatan manual pesan beli bulan agustus 2015.....	18
Gambar 3.7. Gambar workflow HNR menghubungi supplier.....	19

Gambar 3.8. Gambar workflow pengiriman barang oleh supplier	19
Gambar 3.9. Gambar workflow penerimaan barang	20
Gambar 3.10. Gambar workflow pengadaan barang saat ini	20
Gambar 4.1. Gambar antarmuka data relasi reseller	22
Gambar 4.2. Gambar form data reseller/toko	23
Gambar 4.3. Gambar contoh penerapan pengkodean barang pada sepatu Futsal	27
Gambar 4.4. Gambar contoh penerapan pengkodean barang pada kaos training atasan	27
Gambar 4.5. Gambar form tambah data konsinyasi	29
Gambar 4.6. Gambar nota fisik pemberian konsinyasi	30
Gambar 4.7. Gambar form nota laku dan kembali	32
Gambar 4.8. Gambar nota fisik nota laku dan kembali	34
Gambar 4.9. Gambar form uji coba jatuh tempo	36
Gambar 4.10. Gambar form laporan piutang	37
Gambar 4.11. Gambar form data supplier	40
Gambar 4.12. Gambar form tambah data supplier	42
Gambar 4.13. Gambar form history data pesan beli	43
Gambar 4.14. Gambar form nota pesan beli	44
Gambar 4.15. Gambar form pembelian	46
Gambar 4.16. Gambar workflow rancangan sistem penjualan konsinyasi	47
Gambar 4.17. Gambar workflow rancangan sistem pengadaan barang	47

DAFTAR TABEL

Tabel 4.1. Tabel deciding what to capture form data relasi reseller	22
Tabel 4.2. Tabel deciding what to capture form tambah data reseller	23
Tabel 4.3. Tabel contoh jenis barang	24
Tabel 4.4. Tabel contoh nama merk	25
Tabel 4.5. Tabel contoh tipe barang	25
Tabel 4.6. Tabel contoh warna barang	26
Tabel 4.7. Tabel contoh ukuran barang (sepatu)	26
Tabel 4.8. Tabel contoh ukuran barang (kaos training)	26
Tabel 4.9. Tabel deciding what to capture form tambah data konsinyasi	29
Tabel 4.10. Tabel deciding what to capture form nota pemberian konsinyasi	31
Tabel 4.11. Tabel deciding what to capture form nota laku dan kembali	33
Tabel 4.12. Tabel deciding what to capture form fisik nota laku dan kembali	34
Tabel 4.13. Tabel deciding what to capture form uji jatuh tempo	36

Tabel 4.14. Tabel deciding what to capture form piutang.....	38
Tabel 4.15. Tabel kode default supplier	39
Tabel 4.16. Tabel contoh jenis barang supplier.....	39
Tabel 4.17. Tabel contoh contoh kota supplier	39
Tabel 4.18. Tabel contoh penomoran supplier	39
Tabel 4.19. Tabel deciding what to capture form data supplier	41
Tabel 4.20. Tabel deciding what to capture form tambah data supplier	41
Tabel 4.21. Tabel deciding what to capture form history data pesan beli.....	43
Tabel 4.22. Tabel deciding what to capture form nota pesan beli.....	44
Tabel 4.23. Tabel deciding what to capture form pembelian.....	45

©UKDW

ABSTRAK

HNR Sport merupakan toko peralatan olahraga yang berada di Yogyakarta. Toko ini memiliki ratusan *reseller* yang membantu penjualan dengan cara konsinyasi atau titip jual. Toko ini juga mempunyai banyak *reseller* yang melakukan pemesanan untuk barang yang kosong. HNR Sport sudah menggunakan program bantu penjualan, namun tidak mencakup sistem konsinyasi dan pengadaan barang.

Penelitian dilakukan dengan cara menganalisis kebutuhan sistem konsinyasi dan pengadaan barang dengan prinsip-prinsip analisis dan desain sistem informasi. Peneliti juga melakukan rekayasa proses bisnis di HNR Sport.

Hasil dari penelitian ini berupa desain atau perancangan detail mengenai sistem konsinyasi dan pengadaan barang. Perancangan dilengkapi dengan desain pengkodean barang. Peneliti juga melakukan desain *entry* atau masukan dari sistem yang efektif.

Keyword : Analisis desain sistem informasi, sistem konsinyasi dan pengadaan barang

BAB 1

PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang

HNR Sport merupakan toko peralatan olahraga yang berada di Yogyakarta. Toko ini merupakan distributor peralatan olahraga seperti baju training, sepatu lari, bola futsal dan lainnya. Toko ini memiliki ratusan *reseller* yang membantu dalam penjualan. Sistem *reseller* ada dua yaitu langsung bayar lunas (cash) dan titip jual (konsinyasi). Sebagai distributor, HNR Sport juga harus mempunyai supplier utama yang mendukung pengadaan barang. Selama ini HNR Sport menggunakan cara manual untuk pencatatan pesan beli dan untuk pemesanan barang ke supplier.

Toko ini mempunyai ratusan *reseller*, tentu tidak mudah dalam menangani pendataan barang terlebih reseller yang bersistem konsinyasi atau titip jual. Kendala kesalahan pencatatan barang, jatuh tempo dan piutang dagang merupakan hal-hal yang harus diperbaiki oleh toko ini. HNR Sport memiliki banyak *supplier* yang menyuplai pengadaan barang. HNR juga mempunyai banyak pembeli yang melakukan pemesanan untuk barang-barang yang kosong, namun demikian pencatatan pemesanan pembelian secara manual menyebabkan banyak kesalahan, seperti salah nama barang ataupun salah nama pembeli sehingga perlu diadakan rancangan-rancangan sistem yang dapat memperbaiki keadaan di toko ini.

Penelitian ini akan membantu pemilik dan karyawan HNR Sport yang kesulitan dalam penanganan konsinyasi, penelitian ini juga akan membantu menganalisis dan membangun sebuah sistem yang memudahkan pemilik dan karyawan dalam mengelola sistem konsinyasi. Selain itu penelitian ini juga membangun sistem pengadaan barang yang dapat membantu pemilik dan karyawan agar pencatatan lebih cepat dan tepat.

1.2. Rumusan Masalah

Rumusan masalah adalah sebagai berikut :

- a. Melakukan analisis dan rancangan sistem untuk mengelola penjualan dengan sistem konsinyasi
- b. Melakukan analisis dan rancangan sistem yang membantu pemilik toko untuk mengelola pengadaan barang

1.3. Batasan Masalah

Batasan masalah yang digunakan sebagai berikut :

- a. Lokasi studi kasus untuk penelitian ini adalah di Toko HNR Sport, Jl.Wahid Hasyim no 99 Nologaten, Condongcatur, Sleman, Yogyakarta
- b. Data penjualan berasal dari Toko HNR Sport Yogyakarta

1.4. Spesifikasi Sistem

Rancangan ini dibuat dengan spesifikasi sebagai berikut :

Pengguna sistem adalah pemilik toko dan karyawan toko

1.5. Tujuan dan Manfaat Penelitian

1. Menganalisis dan merancang sebuah sistem yang dapat membantu sistem penjualan konsinyasi dan pengadaan barang
2. Membantu pemilik toko dan karyawan dalam penjualan konsinyasi dan pengadaan barang

1.6. Metodologi Penelitian

Untuk menganalisis dan merancang sistem yang tepat dan berguna sesuai dengan dibutuhkan peneliti melakukan beberapa hal yaitu :

- a. Wawancara

Penulis melakukan wawancara kepada pemilik dan karyawan yang bekerja di HNR Sport untuk mengetahui hal-hal yang dibutuhkan dalam sistem yang akan dibuat sehingga sistem yang dirancang dapat tepat guna dan membantu pemilik dan karyawan dalam menjalankan pekerjaannya.

b. Data di analisis untuk selanjutnya digunakan pada perancangan

1.7. Sistematika Penulisan

Sistematika penulisan adalah sebagai berikut :

1. BAB 1 : HNR Sport adalah distributor peralatan olahraga yang memiliki banyak *reseller* yang bersistem konsinyasi. Toko ini melakukan pengadaan barang dengan sistem online. Penelitian ini bertujuan untuk membantu pemilik dan karyawan toko dalam menjalankan kegiatan mereka.
2. BAB 2 : Mengutip teori-teori yang mendukung analisis dan rancangan sistem.
3. BAB 3 : Menganalisis kondisi yang terjadi di HNR saat ini dan masalah yang terjadi menggunakan workflow sesuai dengan kondisi saat penelitian dilakukan.
4. BAB 4 : Menganalisis dan merancang sistem yang dapat membantu pemilik toko dan karyawan toko dalam menjalankan kegiatan mereka.
5. BAB 5 : Kesimpulan dari penelitian ini adalah analisis dan rancangan mampu membantu pemilik dan karyawan HNR.

BAB 5

PENUTUP

5.1.Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis dan perancangan ini, dapat disimpulkan yaitu :

- a. Rancangan ini mampu untuk membantu pemilik toko dalam melakukan pengelolaan penjualan dengan sistem konsinyasi
- b. Rancangan ini mampu membantu pemilik toko untuk mengelola pengadaan barang.

5.2.Saran

Berdasarkan hasil kesimpulan, penulis mempunyai saran yaitu :

- a. Penerapan rancangan ini diharapkan dapat diterapkan menjadi sebuah sistem yang dapat membantu pengelolaan penjualan dengan sistem konsinyasi.
- b. Penerapan rancangan ini diharapkan dapat diterapkan menjadi sebuah sistem yang dapat membantu pengelolaan pengadaan barang.
- c. Sistem diharapkan dapat menangani beberapa kasus sesuai dengan kejadian nyata yang dialami. seperti konsinyasi banyak barang sekaligus dengan beda jatuh tempo, pembayaran berupa titipan

DAFTAR PUSTAKA

Aliminsyah dan Padji. (2011). *Kamus Istilah Keuangan dan Perbankan*, Bandung, Yrama Widya

E.Kendall, Kenneth & Julie 2013. *Systems Analysis and Design* ed 9th

Harnanto, Hadori Yunus. (2010). *Akutansi Keuangan Lanjutan*, Yogyakarta, BPFE

Jeffry, L. Whitten, et al. (2012). *Metode Desain dan Analisis Sistem*, Yogyakarta, Andi Madcoms

Tjiptono, Fandy. (2013). *Manajemen dan Strategi*, Yogyakarta, Andi

Wahyono, Teguh. (2010). *Sistem Informasi, Konsep Dasar, Analisis Desain dan Implementasi*, Yogyakarta, Graha Ilmu